
平成22年度下期
「地域密着型金融推進」の取組状況



1. 地域密着型金融推進の主な取組み項目

以下の項目について積極的に取組み、地域密着型金融を推進してまいりました。

1. ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

創業・新事業支援	<ul style="list-style-type: none">・ファンド投資、IPOの支援・医療福祉、農業など成長分野参入・事業化の支援・外部支援機関活用
経営改善支援、事業再生	<ul style="list-style-type: none">・本部専門部署、外部専門機関との連携による経営改善計画策定・進捗管理を通じたお取引先の経営改善・事業再生の支援・お取引先の業況悪化時の対応力強化
事業承継	<ul style="list-style-type: none">・お取引先の事業承継上の課題・ニーズ把握とコンサルティング

2. 事業価値を見極める融資手法をはじめ、中小企業に適した資金供給手法の徹底

資金供給手法	<ul style="list-style-type: none">・企業の営業債権・資産に着目した動産担保融資の取組・資産流動化、シンジケートローン、私募債の取組・事業投資ファンドの取組
目利き能力の向上	<ul style="list-style-type: none">・「中小企業支援スキルの伸長」「再生支援スキルの伸長」をテーマとした各種研修の実施・外部機関への研修派遣による専門性ある人材の育成

3. 地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献

地域企業発展への貢献	<ul style="list-style-type: none">・地域内・外情報ネットワークを活用したビジネスマッチング
外部連携による地域課題の解決	<ul style="list-style-type: none">・自治体職員の派遣研修受入、当行職員の自治体への派遣によるネットワーク強化・産学官連携強化による地域経済へのコーディネート力強化
金融教育活動の充実・貢献	<ul style="list-style-type: none">・インターンシップ、職場体験学習の受入れ

2-1. 22年度下期取組み実績

「ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化」の取組み実績は以下のとおりです。

創業・新事業支援

- 技術、製品や販売先戦略等で特色あるお取引先の創業、育成支援のため投資ファンドを組成し、グループ法人と連携して課題把握と解決支援を進めており、下期は2先にファンド投資を実施いたしました。
- 医療福祉、農業などの成長分野参入、事業化の支援にも力を入れており、「八十二医療福祉経営セミナー」やお取引先を対象とした勉強会などを積極的に開催し、医療福祉分野では60件、農業分野では5件のコンサルティング提案・外部支援機関への取次を実施いたしました。

経営改善支援、 事業再生

- 本部専門部署、営業店が連携し、お取引先とともに経営改善に向けた計画書を策定しております。下期は経営改善計画策定対象先を846先(対上期+26先)に拡大いたしました。
- 経営改善計画を認定したお取引先579社のうち、約85%のお取引先が売上計画の8割以上を達成。約47%のお取引先がキャッシュフロー計画の8割以上を達成いたしました。
- 経営改善指導レベルの向上のため、営業店職員を対象に各地区内勉強会を継続的に開催しており、下期は延べ356名が参加いたしました。さらに、長野県信用保証協会と長野県中小企業再生支援協議会が発起団体として設立された「信州再生支援ネットワーク会議」の開催を通じて、一金融機関の枠を超えてお取引先に対する経営改善指導のレベル向上に努めております。

事業承継

- 94社のお客さまに対し事業承継コンサルティングを実施いたしました。またM&Aを1件成約いただくなど、お客さまの事業承継を積極的にご支援いたしました。

2-2. 22年度下期取組み実績

「事業価値を見極める融資手法をはじめ、中小企業に適した資金供給手法の徹底」の取組み実績は以下のとおりです。

○企業の営業債権・資産に着目し、信用保証協会による「流動資産担保融資保証制度」を積極的に活用しており、23年3月末利用先数は159先、残高4,797百万円となりました。

○その他実績については以下の通りです。

	22年度下期実績
農林漁業者専用ローン「経営上手くめぐみ」	実行件数31件、実行額113百万円
農業信用基金協会保証付き融資	実行件数65件、実行額311百万円
一括ファクタリングシステム	前払残高205億円
シンジケート・ローン	4件／1,042億円
私募債	33件起債、38億円引受け

【緊急保証制度実行件数・実行金額】

(単位: 件、百万円)

	22/10	22/11	22/12	23/1	23/2	23/3	計
件数	265	437	520	234	326	786	2,568
実行金額	2,447	3,884	5,662	2,784	3,113	8,916	26,808

○その他、お取引先の状況に応じた商品・制度の充実を図ってきました。

- 22年4月 環境配慮型融資「エコウェーブⅡ」の取扱開始
- 22年4月 「資金繰円滑化対策資金」の取扱再開
- 22年7月 「八十二『成長基盤支援資金』」の取扱開始
- 22年9月 長野県制度資金「緊急円高対策資金」の取扱開始
- 23年2月 鳥インフルエンザ等の影響を受けた農業者をご支援するため、「めぐみ」の商品性を一部改正

また、東日本大震災、長野県北部地震により事業活動に影響を受けているお取引先に対し23年3月15日より「地震災害特別融資」の取扱いを開始し、お取引先の資金繰りをご支援しております。

資金供給手法

2-3. 22年度下期取組み実績

目利き能力 の向上

○目利き能力および中小企業支援スキルの伸長を図るため以下の研修を実施し、のべ66名の行員が受講いたしました。

- ・「法人営業推進基礎研修」
- ・「法人営業担当役付者研修」
- ・「法人選抜トレーニー研修」
- ・「融資選抜トレーニー研修」
- ・「事業承継研修」

○再生支援スキルの伸長を図るため以下の研修を実施し、のべ30名の行員が受講いたしました。

- ・「債権管理者研修」
- ・「企業実査研修」
- ・「企業支援室実習」

○休日を利用した自主参加研修では、「中小企業診断士受験講座」を5名、「タイ進出企業の実態講座」を109名の行員が受講し、自己研鑽に励んでおります。

○また、地方銀行協会主催の研修「企業価値研究講座」「中小企業経営支援講座」「法人向けソリューション営業実践講座」に、6名参加いたしました。

2-4. 22年度下期取組み実績

「地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献」の取組み実績は以下のとおりです。

地域企業発展への貢献

○効果的な商談機会をご提供するため、地方の魅力的な食材をテーマにした食の商談会を開催するなど、ビジネスマッチングを通じたお取引先の営業支援を積極的に進めております。下期のビジネスマッチング成約件数は601件となりました。

【長野県内企業と三大首都圏企業との個別商談会】

- ・「信州発“食と味覚”フェア」 全出展数:66社
- ・「第5回信州『食』の個別商談会」 当行お取引先出展数:27先
- ・「地方銀行フードセレクション2010」 当行お取引先出展数:34先

【海外展開支援】

- ・「香港美食商談会2010」 当行お取引先出展数:8先
- ・「2010大連—地方銀行合同ビジネス商談会」 当行お取引先出展数18先
- ・「Japanese Food Trade Fair in Singapore2010」 当行お取引先出展数8先

外部連携による地域課題の解決

○自治体との連携強化のため、当行職員を長野県企画部へ1名新規派遣(22年度計3名派遣)。また、県・市町村職員3名を長野経済研究所に研修受入いたしました。

○地域のお客さまの事業をご支援するため、国の「地域資源活用プログラム」「ものづくり中小企業支援」などの事業認定取得支援を積極的に行っており、下期は22件の事業が認定取得いたしました。

○また、長野経済研究所がコンソーシアム構成員として参加する「中小企業応援センターながの」に、21件の案件を取り次ぎ、中小企業のお客さまの課題解決に取り組みました。

金融教育活動の充実・貢献

○金融教員の一環として、下期は62名のインターンシップを受入れました(22年度受入れ総数126名)。また、各営業店において、学校などの職場体験学習ニーズに積極的にお応えしております。

3. 22年度 主要計数

平成22年度の地域密着型金融推進の主要計数は以下のとおりです。

ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

経営改善支援取組み率	15.9% =経営改善支援取組先数(正常先除く)793先 /期初債務者数(正常先除く)4,987先
再生計画策定率	92.8% =再生計画策定先数(正常先除く)736先 /経営改善支援取組先(正常先除く)793先
ランクアップ率	12.9% =ランクアップ先数(正常先除く)102先 /経営改善支援取組先(正常先除く)793先
創業・新事業支援融資実績	実行件数:194件 実行金額:1,935百万円

事業価値を見極める融資手法をはじめ、中小企業に適した資金供給手法の徹底

個人保証・不動産担保に依存しない融資への取組計数	・スコアリング商品「スーパースピードMAX」(実行実績) 37件/62百万円 ・動産・債権担保融資(期末残高) 161先/5,223百万円 ・私募債(引受け実績) 49件/5,523百万円
--------------------------	---

<ご照会先>

株式会社 八十二銀行 企画部（経営企画グループ） 内山

TEL : 026-224-5511

FAX : 026-226-5077

E-mail : takashi.uchiyama@82bank.co.jp